

Ridser i lakken for milliarder

BULER: En milliardstor kapitalfond har investeret i Støvring-virksomheden Carheal. Nu er målet, at omsætningen skal eksplodere de næste år

Af Mikkel Eklund og Mette Nielsen (foto) mikkkel.eklund@nordjyske.dk

STØVRING: Uden at tøve tager Henrik Christensen nøglen i hånden, sætter den mod lakken på sin BMW i direktørstørrelsen, smiler, og trækker til. Et resolut tag og for enden af bilen har fået en markant sort ridse, afleveret i den skinnende hvide lak uden nogen form for anger.

Var man ankommet uvidende til seancen lige dér, så havde en solid undren nok været på sin plads, når man så Henrik Christensen på hug, grinende skamfere sin egen bil. Men han er sikker i sin sag og på sit produkt, og havde man spurgt ham pænt, havde han sikkert lavet endnu en ridse bare for at bevise det.

Henrik Christensen er ikke den eneste, der har set lyset i produktet, en mobil autolakeringskabiner, der er billige, langt mere miljøvenlige og hurtigere at opsætte end dem, der findes i dag.

Det hedder Carheal, og efter den milliardstore kapitalfond Nordic Alpha Partners investerede millioner i virksomheden, er ambitionsspejderen trykket i bund, og virksomheden har bevæget sig helt ud i yderste overhalingsbane.

Nu skal vi have produktet ud globalt, og så siger vi selvfølgelig med en omsætning på en milliard inden for fem-tyv år, siger Henrik Christensen, grundlægger og medejer af Carheal.

Store besparelser

Carheal laver autolakeringskabiner til at reparere bilkabul og småskader på biler.

Spørger man Henrik Christensen, er det 40 procent af alle verdens biler, der kører med skramme skader og dermed er potentielle kunder. Småskaderne er typisk det, som bilisterne vælger at lade stå til, for med en dyr reparation kan det sjældent betale

» Det er vildt ambitiøst. Vi har sat barren højt, men med det rigtige hold kan vi sagtens klare det. Markedet er klar.

HENRIK CHRISTENSEN, grundlægger og medejer af Carheal

sigt at involvere forsikringen for småtingene.

Netop prisen er det, hvor Carheal sætter ind. Virksomheden vurderer, at de kan skære mellem 30 og 50 procent af prisen. For værkstederne er det nemlig sjældent selve lakeringen, der tager tid og koster penge. Det er i stedet transport af biler til lakeringshaller og lånebiler til kunderne.

Som det er i dag, er en lakeringskabiner en omstændelig sag. Det kræver en otte meter høj skorsten, af miljøhensyn skal der være 100 meter til nærmeste nabo, og bare opsætningen kan tage flere uger. Derfor er det ikke alle værksteder, der har én.

Vores kabine kan sættes op på en dag, og der kræves ingen skorsten. I princippet kunne den sættes op på Bilkas parkeringsplads, og så kunne vi reparere, mens folk handlede, siger Henrik Christensen.

Sprøjtekabinen er udstyret med filtre og udsugning, der skal sikre, at den luft, der sendes ud af kabinen, er renere end den, der blev sugt ind. Et avanceret software-system, den såkaldte Black Box, sørger for i realtid konstant at overvåge udledningen.

Carheal har i øjeblikket 40 af sine kabiner installeret rundt om i Europa.

Som at give sine børn væk At ramme en milliard i omsætning fra det tidligere høfløft på en nedlagt gård i Støvring kan lyde voldsomt.

Især når Carheal ifølge Henrik Christensen i øjeblikket omsætter for omkring 30 millioner kroner.

Det er vildt ambitiøst. Vi har sat barren højt, men med det rigtige hold kan vi sagtens klare det. Markedet er klar.

Holdet, der er blevet sat ovenpå investeringen, har også én markant ændring. Henrik Christensen har nemlig overgivet en del af ansvaret til den nyudsatte direktør Mads Prebensen.

Det har været svært, for det er jo som at give sine børn væk til en anden. Men for mange iværksættere er det også et problem, tror jeg, at de mener, de er de bedste til det hele. Det er ikke altid, man er den rigtige til at styre på hele rejsen. Nogle gange må man ansætte nogen, der er klogere end én selv, siger Henrik Christensen om direktørskiftet.

Henrik Christensen skal i stedet beskæftige sig mere med produktudvikling, og at domme ud fra hans engagement læner han sig næppe tilbage.

Investere mere end penge

Hele processen omkring Nordic Alpha Partners' investering har været en lang og sej omgang, forklarer Henrik Christensen, med læsesvis af advokater og telefons-bog-tykke kontrakter.

Men selv om pengene er nødvendige for at nå målet, handler det i lige så høj grad om at få tilknyttet den ekspertise, som kapitalfonden bringer.

Det er også en blæstemping af os som virksomhed. De har brugt virkelig lang tid på at gennemgå Carheal og lavet markedsanalyser, så de tror jo også på, at det kan blive en god forretning. De investerer selvfølgelig ikke så mange millioner, hvis de ikke regner med, at der kan tjenes noget i den anden ende, siger Henrik Christensen.



Henrik Christensen i Carheal-kabinen. Med harmonikadørene i siden kxan kabinen "foldes sammen", så den fylder mindre på værkstederne. I siden sidder der udsugning og hitte.



Det er ridser som denne, Carheal vil revolutionere reparationen af.

I forbindelse med overtageelsen fortalte Troels Øberg, der er operationel partner i Nordic Alpha Partners, hvorfor lige netop Carheal var et godt match for kapitalfonden.

Det handler ikke bare om at lave en strategi, men om at bidrage med kompetencer og kapacitet til at strategien lykkes. Carheal har et unikt team af medarbejdere med produkt- og branchekendskab, men har behov for flere ressourcer og kompetencer for at kunne skalere salg, produktion og distribution internationalt, sagde han.

Behov for flere ansatte På parkeringspladsen ved Landbrugsejendommen, der huser Carheal, er de 23-24 medarbejderes biler naturligvis fuldstændigt uden bu-ler og ridser - foruden Hen-

CARHEAL

- Carheal leverer komplette autolakerings-sprøjtekabiner, der kan opstilles udenfor eller indenfor.
- Produktet har taget fire år at udvikle, og udover selve den fysiske kabine er der et avanceret software-system bag.
- Systemet overvåger konstant kabinens luftflow, hvilket sikrer, at luften, der lukkes ud, er ren.
- Sprøjtekabinen er tiltænkt både store og mindre værksteder.
- I øjeblikket er Carheal-kabiner paradoksalt nok ikke lovligt i Danmark. Det skyldes blandt andet, at der ikke er udsugning i gulvet. Det er ikke muligt i de mobile kabiner, hvor udsugningen foregår fra siden.
- Indtil videre er de 40 opstillede kabiner derfor fordelt på andre europæiske lande, blandt andet Tyskland, Holland og Norge.
- Henrik Christensen regner dog med, at lovgivningen ændres i løbet af 2019.

rik Christensens nyridsede bil.

Han har i øjeblikket ikke helt overblik over, hvor mange medarbejdere, der rent faktisk er. Antallet stiger konstant, og bagerst i kontoret er de næste borde allerede gjort klar. Sådan forlænge han, det vil fortsætte.

For at nå vores omsætningsmål kommer vi til at mangle flere medarbejdere. Både for os her i Støvring, men også på de fabrikker

rundt om i Nordjylland, de producerer til os, håber vi, a succesen kan mærkes på den måde. Derudover vil vi med tiden selvfølgelig også blive nødt til at ansætte folk i udlandet, siger Henrik Christensen.

Og så var der jo lige de med bilen og ridser. Jeg er helt afslappet om kring det. Jeg ved, at der går en time, og så er den så fi som ny og klar til at køre igen, siger han.