

Carheal kan blive dansk milliard-industri

Kapitalfond investerer i den nordjyske produktionsvirksomhed under HBC System, der liner op til at blive den næste store industrisucces i verdensklasse inden for bilindustrien.



Af Kim Lesanner

STYRKELSE En revolutionerende genopfindelse af de traditionelle sprøjtekabiner, der bruges til omklæring af biler, har fået kapitalfonden Nordic Alpha Partners til at investere de første millioner kroner af den milliardstore fond i den mindre nordjyske virksomhed Carheal, der i dag beskæftiger 19 ansatte med hovedkontor i Støvring under HBC System. Formålet er at gear Carheal til at

blive den næste store danske industrisucces i en af verdens største sektorer, bilindustrien, inden for en kortere årrække. Og dermed vækste til en milliardforretning.

Ved hjælp af intelligent brug af ny teknologi og IoT i Carheal-sprøjtesystemet kan autoværksteder reparere kosmetiske skader på biler billigere, hurtigere og mere miljøvenlig end med de traditionelle sprøjtekabiner på markedet, oplyser Carheal.

Lynhurtige småreparationer
Bag opfindelsen af Carheal står den danske virksomhed HBC System samt grund-



læggeren af et af verdens største autoværksteder, Australske Daniel Zammit. HBC system, der er grundlagt af Henrik Bro Christensen, har mere end 15 års erfaring inden for autobranchen. HBC System indgår i handlen og bliver en vigtig brik i den samlede kundeløsning.

Det har taget fire år at udvikle Carheal, der giver autoværksteder mulighed

for udføre mindre reparationsopgaver 10 gange hurtigere og væsentligt billigere end hidtil, oplyser HBC System. Derudover udleder sprøjtekabinerne renere luft, end de tager ind, hvilket har været en vigtig for visionen med at udvikle Carheal.

Vil disrupte lakbranchen

Jacob Fuhr Hansen, Investment Partner for Nordic Alpha Partners, ser Carheals op-

findelse som en mulighed for at disrupte autolakeringsbranchen, der i dag er meget lav-automatiseret.

- Carheal er et rigtig godt eksempel på, at danske virksomheder, med tilstrækkelig innovation og ambition, kan række ud efter en global førerposition i den industrielle revolution, som vi populært betegner Industri 4.0, siger Jacob Fuhr Hansen.

Og markedet er enormt,

De mobile Carheal sprøjtekabiner leveres komplet til inden- eller udendørs opstilling og kan give aktører i autobranchen, såsom bilforhandlere, ny omsætning – en disruption af autolakmarkedet, mener HBC System.

både her i Danmark og globalt. Flere og flere leaser deres biler og ved derfor også, at der er store omkostninger og ventetid forbundet med at skulle reparere skader, inden bilen skal afleveres tilbage.

Carheal har allerede indgået aftale med en række store kunder rundt om i Europa såsom Carglass, BASF og Dent Wizard.

På verdensplan kører mere end en milliard biler, og 40 procent af de biler, der kommer på værksted, har brug for kosmetiske reparationer.

Første skridt til at udbrede den nye sprøjteboksteknologi globalt har været at ansætte en CEO til at overtage den daglige drift og ledelse af

Data-indsamling øger performance

Carheal er født ud fra tanken om at indsamle real time data via en IoT-løsning. Sammen med sprøjtekabinen kommer en såkaldt "Black Box", der styrer hele installationen og indsamler data på alt fra brugsinformationer til tekniske eller menneskelige fejlkilder.

Dataindsamlingen sker i en cloudbaseret løsning, så de enkelte sprøjtekabins performance kan sammenlignes på tværs, uanset hvor de er placeret fysisk.

virksomheden. Hertil er Mads Prebensen blevet håndplukket, med erfaring som CEO, lande- og salgsdirektør fra en række internationale virksomheder, herunder 10 år i Grundfos og 18 år i Danfoss. Ifølge Mads Prebensen bliver den store udfordring at udnytte det enorme potentiale, der er på verdensplan.

- Det kræver, at Carheal hurtigt kan skalere produktionen, der foregår hos Fibercon i Randers, og distributionen af de mobile sprøjtekabiner. Og det er dette, Nordic Alpha Partners kan bidrage med, siger Mads Prebensen.

First mover fordele

Troels Øberg, Operationel Partner i Nordic Alpha Partners, er ansvarlig for at hjælpe Carheal med at maksimere værdiskabelsesrejsen. Han ser store fordele i, at



- Vi håber og forventer, at det nye samarbejde med Nordic Alpha Partners hurtigt kan øge vores ekspansion og gennemslagskraft politisk overfor miljøreglerne, siger Henrik Bro Christensen, HBC System.

Carheal allerede har international erfaring, og at produktet er standardiseret i form af moduler, hvilket gør det nemt at skalere produktionen og salget.

- Vores rolle bliver at hjælpe med at sikre, at Carheal

Mobil malerkabine med alt

Carheal leverer komplette sprøjtekabiner, der kan opstilles udenfor eller indenfor. Kabinerne kan købes eller lejes og leveres i 20-fods containere. For at tage kabinerne i brug kræver det et fundament og 400 V-tilslutning.

Kabinsens to filtre overvåges hele tiden og tilpasser selv luftflow til arbejdsopgaven. Kabinen kan for eksempel opstilles hos en bilforhandler, der kan skabe ekstra indtjening på småreparationer.

udnytter sin nuværende first mover position til at blive markedsledende i en af verdens største industrier, siger Troels Øberg.

Som fra cykel til Formel 1

Samarbejdet mellem Nordic Alpha Partners og Carheal

handler altså om meget mere end finansiering.

Henrik Bro Christensen udtrykker det således:

- Det har været en stor beslutning at gå fra at have 100 procent kontrol over sin egen virksomhed til at skulle dele ejerskabet med en kapi-

54 millioner til Carheal fra fond

Fem erfarne erhvervsledere etablerede i 2017, assisteret af profilerede erhvervsfolk som Christian Clausen, Ole Andersen og Jim Hagemann Snaab som rådgivere og privatinvestorer, fonden Nordic Alpha Partners, der i dag råder over 945 millioner kroner fra både private investorer samt ATP, Vækstfonden og Chr. Augustinus Fabrikker A/S. Fondens fokus er at investere i industrivirksomheder med et digitaliseringspotentiale. Samlet vil fonden investere 54 mio. kr. i Carheal.

I 2017 havde Carheal en omsætning på 30,5 mio. kr., der forventes at blive øget med 67 pct. til 50 mio. kr. i 2018.

talfond. Vi ejer stadig majoriteten i vores virksomhed, men Nordic Alpha Partners stiller et team af operationelle specialister til vores rådighed, så vi, på trods af vores lille størrelse, får de nødvendige kompetencer og ka-

pacitet til at implementere vores strategi globalt – stort set fra den ene dag til den anden. Det er som at skifte fra en cykel til en Formel 1-bil, siger Henrik Bro Christensen.

Sprøjtekabiner fra Carheal ikke tilladt i Danmark

HBC System arbejder på at få ændret den danske lovgivning. De intelligente kabiner er tilladt i flere nabolande.

REGLER Danske Carheal er på vej til at blive en salgssucces i flere europæiske lande med sine intelligente sprøjtekabiner til småskader, samt nyt samarbejde med kapitalfonden Nordic Alpha Partners. Men det er en stor udfordring at slå igennem på det danske marked på grund af den danske lovgivning, der, efter stiftelsen af Henrik Bro Christensen, HBC System, og brancheorganisationen Autobranchen Danmarks opfattelse, er forældet.

Alle, der arbejder med overfladebehandling, i for eksempel auto og vindmølebranchen, skal overholde malkode-bekendtgørelsen, den såkaldte 302-bekendtgørelse. Problemet er, at bekendtgørelsen er forældet i forhold til moderne teknologi. Den er indrettet efter, hvad man teknisk set formå-

ede i 1993, mener Henrik Bro Christensen og Autobranchen Danmark, der politisk forsøger at få ændret reglerne.

En anden udfordring er forurening. Danske autolakværksteder skal være placeret mindst 100 meter fra beboelse og med en høj skorsten til at udlade den forurenede luft. Henrik Bro Christensen oplyser at kunne dokumentere, at Carheal malerkabiner lever op til alle miljøforskrifter. Han forklarer, at Carheal sagtens kan sælge malerkabiner i eksempelvis Holland og Tyskland, hvor lovgivningen er anderledes.

Sprøjtekabinen har været flere år undervejs som et mobilt modulsysteem. En del af produktionen foregår hos virksomheden Fibercon i Randers.

kile



Intelligent it, med dataindsamling og analyse, i Carheal-systemet kan optimere processerne i lakarbejdet mangefold, lover den danske producent.