



Igor Solar reparerar husvagnar.

Husvagnar ger klirr i kassan

När servicebehovet minskar behövs nya inkomstkällor, vilket **Lundgruppen** i Västergötland har tagit fasta på. De satsar främst på husvagnslagningar och småreparationer.

FOTO ANDRÉ NORDBLOM

LUNDGRUPPEN består av tre verkstäder i Mariestad, Skövde och Götene, alla ägda och drivna av Mikael Lund. Hans farfar Harry startade ett företag i Götene på 1940-talet som lackerade cyklar, och 1966 tog sonen Kent över och började med lackering av personbilar och lastbilar. I samma veva flyttade företaget till Mariestad. Under tidigt 80-tal blev man återförsäljare för Standox lacker, och i slutet av samma decennium började Kents son Mikael i verkstaden, som lackerare.

– Vi lackade personbilar och jobbade dessutom mycket med specialfordon, som bärgningsbilar och brandbilar, och så hade min far tillsammans med Lars Karlsson och Bengt Öberg börjat med plåt- och plastreparationer.

1993 tog Mikael Lund och brodern Joakim Lund över från sin far, Mikael drev verksamheten och Joakim jobbade med försäljning av lacker.

Sju år senare valde bröderna att dela upp företaget, Joakim Lund fortsatte sälja färg och Mikael Lund tog över lackfirman.

Ganska snart började han titta på hur verksamheten kunde utökas, för att ha fler ben att stå på i en föränderlig omvärld.

– Många bilföretag lade ner på mindre orter vid den tiden och vi fick mindre att göra på lackverkstaden. Vi behövde sälja mer tid och började göra plast- och plåtjobb, som en komplett skadeverkstad. I samband med att min bror hade flyttat ut hade jag plats över i lokalerna, och satsade utöver plåten på husvagnsreparationer, vilket har blivit en allt större del av verksamheten.

Man gör så kallade HBC-reparationer, som går ut på att laga valsad plåt på skadade husvagnar i stället för att byta ut hela sidor.

– Vi har nischat oss ganska hårt mot just husvagnar och husbilar. Utöver HBC-metoden har vi utvecklat sätt att bättringslackera dekorranderna på husvagnar, utan att behöva byta allt. Det är få andra som verkar klara den sortens lackjobb, så tack vare det får vi jobb från stora delar av Sverige.

Han arbetar också ihop med ett par olika försäkringsbolag för att öka mängden husvagnsreparationer.



Ovan: Krister Mann och Peter Wolffbrandt. Nedan: Mikael Lund.



Jag är inte rädd för framtiden.

– Jag och framför allt Folksam har letat upp verkstäder i Sverige som vill jobba med husvagnsreparationer. I dag finns det omkring 60 verkstäder, som köper utrustningen för lagningarna av mig, jag är återförsäljare åt danska HBC som har skapat lagningsmetoden och saluför utrustningen.

För att få en bredare kundbas har han köpt andra verkstäder.

– 2012 köpte jag Götene allservice som är en ren plåtverkstad, och 2020 köpte jag Skövde bilskadecenter, som liksom anläggningen i Mariestad är Meca-ansluten.

SAMMA ÅR Började Lundgruppen med service, man är auktoriserad för Fiat och Mitsubishi, utöver underauktoriseringen på plåt för ett flertal märken.

Samarbetet med HBC har under åren lett till fler inkomstmöjligheter för firman.

– För två år sedan visade HBC upp en ny fälgrenoveringsmaskin, som hade slagit bra på danska marknaden. Jag trodde inte riktigt på den från början, det fanns redan någon fälgaktör och marknaden kändes mättad. Men vi tänkte att det kunde vara ett bra komplement när det är svårt att fylla serviceplatserna, och vi var ju redan återförsäljare, så vi utökade med den. Vi började själva med fälgrenovering och demonstrerade samtidigt metoden för andra och sålde vidare till dem som var intresserade. I dag håller vi utbildningar både i fälgrenovering och husvagnsreparationer, även det en sidoinkomst.

NU HAR MIKAEL LUND och HBC planer på ett nytt samarbete, som förhoppningsvis leder till en ännu större kundbas.

– Vi håller på att etablera en ny kedja för enkla reparationer i Sverige, den heter Repair 2 Care, finns

redan i Danmark och är på väg till Tyskland. Tanken är att man skall kunna få smålagningar av skiftande slag gjorda på ett ställe. I dag måste man åka till ett ställe med en glasskada, ett annat med en fälgskada, ett tredje med en repa på stötfångaren. Här skall allt lagas under samma tak.

Kedjan skall drivas på franchisebasis och vänder sig i första hand till kunder med privatleasade bilar som måste fräschas upp före återlämning och stora bilfirmor som behöver snygga till sina inbytesbilar. Just nu tar Mikael Lund kontakt med verkstäder som kan vara intresserade.

– Projektet är i sin linda fortfarande, men den första Repair 2 Care-verkstaden är på banan och målet är att 40 verkstäder skall ingå i kedjan om ett par år.

Här finns onekligen en hel del idéer som alla ger trygghet, när elbilarna minskar servicebehovet på den vanliga verkstaden.

– Jag ser bara möjligheter och är inte rädd för framtiden. ☺

Lundgruppens olika grenar

- Plåtverkstad i Götene
- Service- och skadeverkstad i Skövde
- Service- och skadeverkstad i Mariestad
- Husvagnsreparationer, utbildning och återförsäljare av material och metod
- Fälgrenoveringar, utbildning och återförsäljare av material och metod
- Läder-, vinyl- och textilrenovering, återförsäljare av material
- Återförsäljare av verktyg och kemprodukter
- Lackering, återförsäljare av en ny portabel lackbox
- Repair 2 Care, franchisekedja för reparationer. Mikael Lund ansvarar för etableringen i Sverige och skall driva konceptet framåt.